



UNIVERSITAS PAHLAWAN TUANKU TAMBUSAI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
PROGRAM STUDI KEWIRAUSAHAAN

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER

Mata Kuliah	Kode MK	Rumpun MK	Bobot (sks)	Semester	Tanggal Penyusunan
Komunikasi dan Negosiasi Bisnis		Mata Kuliah Keahlian	3 SKS	IV	20 Mei 2019
	Dosen Pengembang RPS Nany Librianty, SE, M.MA		Dosen Pengampu MK Nany Librianty, SE, M.MA		Ketua Prodi Efti Novita Sari, S.Pd, MM
Capaian Pembelajaran (CP)	CPL Prodi				
	CP-MK	Mahasiswa mampu memecahkan masalah, dan sekaligus menyelesaikan tugas-tugas yang berkaitan dengan komunikasi, negosiasi dan Diplomasi. Bagaimana cara berkomunikasi di dalam komunikasi negosiasi dan diplomasi			
Deskripsi Singkat MK	Komunikasi dan Negosiasi merupakan mata kuliah yang membekali pengetahuan dan keterampilan mahasiswa dengan mengedepankan penguasaan topik utama yaitu 1. Definisi dan pengertian lKomunikasi. 2. Posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi. 3. Fungsi dan persiapan lobi. 4. Sasaran dan tujuan lobi. 5. Pengertian negosiasi. 6. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi. 7. Strategi dalam negosiasi. 8. Definisi dan pengertian diplomasi. 9. Fungsi diplomasi dan Diplomasi sebagai profesi				
Materi Pembelajaran/ Pokok Bahasan	1. Definisi dan pengertian komunikasi 2. Pengertian negosiasi 3. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi 4. Strategi dalam negosiasi 5. Definisi dan pengertian diplomasi 6. Fungsi diplomasi 7. Diplomasi sebagai profesi 8. Unsur-unsur penting dalam negosiasi 9. Guidelines dalam negosiasi 10. Perbedaan budaya dan negosiasi				
Pustaka	1. Zainal Abidin Partao. 2006. <i>Teknik Lobi dan Diplomasi untuk Insan Public Relations</i> . Penerbit Indeks 2. Endang Lestari G. dan M.A. Maliki. 2001. <i>Negosiasi, Kolaborasi dan Jejaring Kerja</i> . LAN-RI				
Media Pembelajaran	White board, spidol Pengeras Suara, Laptop, LCD dan multi media class equipment				

Team Teaching	-					
Matakuliah Prasyarat						
Minggu Ke-	Kemampuan Akhir yang diharapkan (Sub-CP MK)	Indikator	Materi Pembelajaran	Metode Pembelajaran	Estimasi Waktu	Kriteria, Bentuk dan Bobot Penilaian
1	Mampu menjelaskan pengertian dan berbagai aspek berkaitan dengan Komunikasi	Pengertian dan berbagai aspek berkaitan dengan komunikasi	1. Definisi dan pengertian komunikasi 2. Posisi dan hubungan lobi dengan komunikasi 3. Fungsi dan persiapan komunikasi 4. Sasaran dan tujuan komunikasi	Ceramah dan diskusi Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
2	Mampu menjelaskan pengertian dan berbagai aspek berkaitan dengan negosiasi	Pengertian dan berbagai aspek berkaitan dengan negosiasi	1. Pengertian negosiasi 2. Paradigma dan langkah-langkah negosiasi 3. Strategi dalam negosiasi	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
3	Mampu menjelaskan pengertian dan berbagai aspek berkaitan dengan diplomasi	Pengertian dan berbagai aspek berkaitan dengan diplomasi	1. Definisi dan pengertian diplomasi 2. Fungsi diplomasi 3. Diplomasi sebagai profesi	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving Media Pembelajaran online : 1. Moodle	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi TUGAS KELOMPOK

				2. Google Classroom 3. Google Meet		
4	Mengetahui hubungan antara lobi, diplomasi, dan negosiasi terhadap fungsi Perusahaan di masa krisis	Hubungan lobi, diplomasi, dan negosiasi terhadap fungsi Perusahaan di masa krisis	Definisi organisasi Mengapa menggunakan komunikasi dan apa hubungannya Lobi dan diplomasi di masa krisis	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
5	Mengetahui persiapan, perencanaan dan strategi lobi serta berbagai permasalahannya	Persiapan, perencanaan dan strategi lobi serta berbagai permasalahannya	1. Unsur-unsur penting dalam negosiasi 2. Guidelines dalam negosiasi 3. Perbedaan budaya dan negosiasi	diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 100 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
6	Mengetahui berbagai macam elemen dalam teknik negosiasi	elemen dalam teknik negosiasi	1. Unsur-unsur penting dalam negosiasi 2. Guidelines dalam negosiasi 3. Perbedaan budaya dan negosiasi	diskusi, mind mapping, dan problem solving.	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi

				Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet		
7	Mengetahui konsep kolaborasi dan jejaring kerja	konsep kolaborasi dan jejaring kerja	1. Komponen dan pemikiran kolaborasi 2. Menciptakan budaya kolaboratif 3. Kepemimpinan dan menciptakan tim kolaboratif Pengertian dan tujuan pokok membangun jejaring kerja			
8	Ujian Tengah Semester					
9	Memahami berbagai aspek hubungan antara lobi, diplomasi, negosiasi dan perundingan	Aspek hubungan antara lobi, diplomasi, negosiasi dan perundingan	1. Hubungan antara lobi, diplomasi, negosiasi dan perundingan 2. Tips sukses 3. Antara komunikasi dan kuasa Antara motif dan kebutuhan	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi Tanya jawab lisan
10	Mengetahui kerangka berpikir orang untuk melancarkan lobi dan negosiasi	kerangka berpikir orang untuk melancarkan lobi dan negosiasi	1. Kerangka berpikir pimpinan pemerintah, BUMN dan swasta. 2. Antara pengambil keputusan dan eksekutor. Strategi memahami pola pikir orang	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online :	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi Tugas Individu

				1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet		
11	Mengetahui aspek konflik dalam lobi dan negosiasi serta penyelesaiannya	Aspek konflik dalam lobi dan negosiasi serta penyelesaiannya	1. Definisi konflik 2. Konflik harus diselesaikan Anggapan salah bahwa konflik harus dihilangkan	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi Tugas Kelompok
12	Mengetahui berbagai hambatan dalam lobi, diplomasi dan negosiasi, serta penanggulangannya	Hambatan lobi, diplomasi dan negosiasi, serta penanggulangannya	1. Hambatan komunikasi 2. Hambatan komunikasi pada saluran 3. Menanggulangi hambatan	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi

13	Mengetahui berbagai masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang yang sulit menciptakan kerja sama	Masalah komunikasi dalam lobi dan strategi menghadapi orang yang sulit menciptakan kerja sama	1. Tingkat kedalaman komunikasi 2. Tipe kepribadian dan kecerdasan manusia 3. Tipe-tipe kepribadian pemicu konflik 4. Menciptakan kerja sama	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
14	Memahami komunikasi non verbal dan penerapannya dalam lobi, negosiasi dan diplomasi	Komunikasi non verbal dan penerapannya dalam lobi, negosiasi dan diplomasi	1. Pengertian dan fungsi komunikasi non verbal dalam lobi, negosiasi dan diplomasi. 2. Pesan-pesan komunikasi non verbal. 3. Membaca pikiran sasaran lobi	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
15	Memahami pentingnya mendengarkan dalam kesuksesan lobi, negosiasi dan diplomasi .	kesuksesan lobi, negosiasi dan diplomasi	1. Fungsi mendengarkan untuk lobi 2. Fungsi umpan balik dalam mendengarkan 3. Mendengarkan yang efektif 4. Teknik mendengarkan aktif	Ceramah, diskusi, mind mapping, dan problem solving. Media Pembelajaran online : 1. Moodle 2. Google Classroom 3. Google Meet	3 x 50 menit	Kehadiran, Keaktifan dan partisipasi
16	Ujian Akhir Semester					

